1-video. Instagram ochishizdan maqsadni tushindim yani biz kuzatuvchilarga bilim berish orqali ozingiz qilgan va katta pulga tushgan hattolarni takrorlamslikni orgatish va o’z bilimlaringiz bilan bo’lishish

2-video. Biznesda katta pullar yo’qotgan ekansiz menimcha ba’zi kamchilik ortidan bo’lgan bo’lsa kerak. Endi yoʻqotmasam kerak dedingiz. Oʻz bilimingiz va koʻnikmalaringizni oshirib shu kamchiliklaringizni toʻldirgan boʻlsangiz kerak.

3-video. Bu gapizga qoʻshilaman. Chunki albatda biznes boshlashda gʻoya kerak unga albatda oʻzi ishonishi kerak jinilarcha 😁 keyin 100 % harakat kerak baʼzida shunaqa holatlar boʻladi. Kimdurlar bu boʻmedi deganda dux tushib ketadi oʻsha payitda men baribir buni qilaman deb shatta oʻrnidan turish kerak. Biznesda asosiysi harakat keyin pul topiladi

4-video. Zavotdan ketishingizga sabab erkin boʻlib oʻz binesingizni ochib oʻsh zavod darajasidagi kampaniya yaratishni maqsad qilgansiz. Men ham aptekada ishlardim yangi loyihalar qilaman biznes qilaman deb ishdan ketkanman

5-video. Alabtta 10 000$ topish uchun diplom shat emas. Buning uchan bilim koʻnikma tajriba va yahshi ustozlar boʻlish kerak

6-video. Men ham yangi biznes boshlashda kredit qarz olishdi maqsad qilmadim, chunki kredit brinchidan yaxshimas keyin yangi biznes boshlayotgan odam ishini hali oʻnglamasdan turib kredit toʻlash kere boʻb qosa qiynalib qoladi. Shuning uchun hamkorlar yo investorlar topish kerak. Yana davlat grandlari va venchur fondlardan pul olsa boʻladi

7-video. Biznesga kirib qolish sababini koʻryapman, oʻsh zavoddagi kamchiliklar, oylik maoshi kamligi va boshqa kamchilikalar

8-video. Kitob oʻqish juda yahshi . Nimaga kitob oʻqiganga 8 milyon oylik bergnkzga keladigon boʻlsak, chunki siz ishga olayotgan inson shu siz aytgan kitoblarni oʻqib oʻrganib kelsa bu sizga plus boʻladi yani shu biznes yoʻnlish boʻyicha koʻnikmalari ancha yuqori boʻladi

9-video. Koʻpchilik insonlar bankrot boʻlganda yaqin deb bilgan insonlari yashlab ketadi. Sizda ham shunday boʻlgan ekan. Lekin sodiq doʻstlar oʻsha payitda bilinadi va yonizda bir umr qolishadi

10-video. Toʻgʻri pulni sogʻliqni evaziga yo oilani evaziga topib boʻlmaydi. Afsuski hozirda koʻchilikda muammo. Shuning uchun aniq maqsadlar aniq rejim va rejalar boʻlishi va oilaga vaqt ajratish kerak. Chunki ertag koʻp pul topganda oila boʻlmasa yo oiladagi muhit yahwi boʻmasa unda boʻlmaydi

11-video. Asia cosult haqida gapirpsiz menimcha bu companiya talablarni chet elda oʻqishiga yordam beradigon kampaniya va bu kompaniya 70-80 % avtomatizatsiya boʻlgan ekan menimcha bu kprsatgich juda zoʻr

12-video. Toʻgʻri biznesni rivojlanishida kayfiyat juda katta roʻl oʻynarkan. Bishqa negativchilarni eshitib kayfiaytni tushirmaslik kere eka va energiyaga toʻlib turgan insonlar bilan kayfiyatni zoʻr qilib ishlash kere ekan. Agar boshliq boʻlsangiz moboda kayfiyatingiz tushsa uni boshqalarga iloji boricha bildirmaslik kere chunki ishchilaringiz kayfiyatiga taʼsir qilishi mumkin keyin ish samaradorligi tushadi

13-video. Togʻri suhbatdosh doʻstlar seni kelajakda kim boʻlishingi belgilar beradi deyishadi. 3-toifali suhbatdosh boʻlish va oʻsha kabi oʻylash kerak. Agar siz kelajak haqida gapira olasangiz sizning suhbatdoshlariz kelajak haqida fikirlari boʻlsa siz ham albatda ular kabi fikrlay boshlaysiz

14-video. Uylanish boʻyicha. Toʻgʻri biznes qilib 3, 4 soʻm topib uylangan yahshi men ham shunga qoʻshilaman. Lekin sharoit boʻlsa uylanish kerak . Toʻgʻrisi bu yoʻnalish boʻyicha koʻchilik 2 xil fikrlaydi . Men ikkalasigaham qoʻshimlaman. Chunki nimagadur ikkalasiham oʻrinli

15-video. Treninglarga borish kerak albatta. Chunki oʻzim bir oyli treninglarga bormaganman lekin Umidjon aka Alisher aka Muhammmadali Eshonqulova Ibrohim Gulyamov va boshqa trenerlarni bebul bir ikki soatli treninglariga borardim hozir ham boʻsa boraman. Shu bir ikki soatli treninglardan ancha narsa olganman. Endi 1 oylik darsiga borsam bilmadim qancha bilim olama va rejalar bor albatta borish

16-video. Biznesda ustoz kerak chunki koʻp baʼzi ishlarda albatta biz bilmagan muammolarda ustoz albatda yechim beradi. Keyin koʻp ustoziz boʻlsa yahshi, siz aytizki hammasini aytganini qisang ham boʻlmasligi mumkin dediz. Shunday boʻlmasligi uchun ustozlardan olayitgan bilimlarni garmonizatsiya yani bitta qilib jamlashimiz fikr qilishimiz kerak

17-video. Binesmenlar 3 turga boʻlinar ekan. Biz ham 3 -turga kirishimiz kerak chunki hamma ishlar avtomatlashgan eka ,lekin oʻylashimcha avtomatlash uchun ham ancha ter toʻkish kerak. Siz ham 3 -tur biznesmelar qatoriga kirasangiz kerak

18-video. Biznesda networking. Toʻgʻri aytdingiz biznesda networking juda kerak. Men binesmenlar bilan networking qimaganman lekin bir tanlovda finalida sogʻiqni saqlash boʻyicha 20 ta loyiha founderlari bilan suhabtlashganman yani networking qiganmiz oʻshanda oʻzim uchuna juda koʻp maʼlumotlar oganman va energiyam yanayam oshga . Bu networking juda humim vosita

19-video. Ibrohim Gulyamovning 14-biznes kouchingida qatnashgan ekansiz . Albatt bu zoʻr boʻlgani bilinib turibti. Ibrohim Gulyamov juda yahshi biznes trener. Men 2019Men ham 2019-yil ustozni 7-biznes kouchingida qatnashganman, faqat 4-5 soatlik taqdimot marosimida, juda zoʻr boʻlgan oshanda

20-video. Toʻgʻri reklama bu biznesning asosi. Reklamani ham toʻgʻri va siaftli qilishimiz kerak, chunki oʻsha Coca-Cola kompaniyasi ham baʼzi reklamalari effekt bermagan chunki notogʻri reklam qilingan

21-video. Togʻri investor yo sherik topish kerak qiyanlib yurmasdan. Yan bitta yoʻli bor bu halqaro yoki milliy akseliratorlarda qatnashib grand jalb qilish kere

22-video. Rezyume haqida . Toʻgʻri men ham koʻp oʻrtoqlarimni koʻraman, oʻzlari yozmedi rezyumesini boshqalar yozib beradi. Bilib oldik ishga olganda rezyumeni yozchi deyishni

23-video. Kamanda 3 turga boʻlinar ekan. Shuni bildimki biznes egasi yoki lidir qanchalik zoʻr bilimli ishchan boʻlsa kamandasi ham shunday boʻlarkan

24-video. Ikrom akani klinikasi. Toʻgʻrisi boshqa klinika yani tabiy yoʻl bilan davolaydigan klinikalardan farqni koʻrmadim chunki hamasida bir xil menimcha. Endi opertasiya qiladigon klinikalardan yani AKFA Medlayinlardan albatta farqi bor

25-video. Togʻri muammoga toʻgʻri tomondan qarash kerak. Yani muammoni bir topshiriq deb qobul qilish kerak va uni bajarish kerak

26-video. 95% odamda pul kam 5% da koʻp. Toʻgʻri koʻpchilik pul topi uy oladi pul topib moshina oladi telfon oladi. Shuni bildimki kelajakga investitsiya qilish kerak

27-video. Shogirdlar masalasi. Oʻzi shogʻird omaganman lekin shogirt boʻganman. Shigirt olishda ham ancha eʼtiborli boʻlish kerak ekan . Shogirdni ketib qolishi yo oʻgʻirlab ketishi menimcha shogird boshidan yani ichidan anigan yo ustoz bilan shogirt oʻrtasida nimadur boʻgan. Lekin shogird doimo ustozni huramt qilish kerak

28-video. iPhone omagan boʻlardim. Biznes boshlayman desam sal yetmasidyu boshlasam boʻlardi. Lekim bilim olishga tiksaham boʻladi yani biznes bilimlarni uni uchun ham biznes boʻlish kerak. Shuni uchun kantraktga toʻlab qoʻyardim yon ingiliz tili oʻrganardim

29 -video. Insestor topish. Alabtda ular qimmat joylarda boʻladi. Ularga chiqish uchun sekin sekin yaqinlashib tanishib suhbatlashib gaplashish kerak. Biznes qilish hohishi chindan ham boʻlsa topadi albatta

30 -video . 1 yillik plan . Toʻgʻri yozib qoʻyish kerak ekan. Shunda natija va harakat boʻlar ekan.

31-video. Yaqinlarimiz bizga doimo dalda boʻlar ekan yiqilganimzda ham turganimizda ham. Ularni doimo qadirlash kerak ekan

32- video. Yana uylanish mavzusi. Juda temadada shu mavzu ayniqsa boʻydoqlar uchun i biz uchun . Harakt qilish kerak bilim olish kerak biznes qilish kerak. Toʻgʻrisi uylnishni ham oldinga maqsad qilib qoʻysa odam qanaqadur energiya bilan ishlaydi i uylangandan keyinga ham reja boʻlish kerak unda oʻsha doirada qolib ketish mumkin

33-video. Hodimlarni joyiga qoʻyish. Ha buning uchu HR bilimlarni egalash kerak oʻshanda menimcha xodimlarni joylashtirish oson boʻladi va ish samaradorligi ortadi

34-video. Ertag. Bu ertag boʻmasligi mumkinyani qimaligimiz mumkin yo oʻziz aytmoqchi ertag ertag boʻloʻradi. Shuni uchun bugun qilish kerak. Men ham iloji boricha bugun qilishga harakat qilaman

35- video. Jamo yigʻish. Shuni bildimki oʻz soahsini yahwilari zoʻrlarini yigʻish kerak ekan hoʻp hoʻp deydigonini emas. Lekin zoʻrlari bilan kelishib olish kerak

36-video. Omad haqida. Toʻgʻri omadlilar omadsizlar qilolmagan ishlarni udalaydi. Asosiysi qiynalgan payitda oʻsha ishni yo boshlagan narsasini ohitiga yetkazish kerak. Oshanda omadga oʻzimiz boramiz

37-video. Lider boʻlish. Lidir odam qilaman, qilolaman deb haraktchan va kamandani yetaklaydigon boʻlish kerak ekan. Siz aytmoqchi hammada bor faqat uni yoqishmaydi chunki unga maʼsulyat mashaqqat kerak

38-video. Yangi narsalar qidiradigon muvaffaqiyat haqida oʻylaydigon dpstlarim tanishlarim bor lekin kam uchrashamiz. Lekin ular bilan gaplashganda energiyalarim ortib ketadi. Muamolar haqida gapiradigo lar ham ularga iloji boricha eʼtibor qilaslikka harakat qilaman

39-video. Sherikchilik. Ha sherikchilkda 100% adolat. Sherikchilkda sherikni ham hurmad qilish kerak va aniq vazifalar belgilab olish kerak

40-video. Ehson. Otam yani bobob ehsoh qilish kerak deydi va bu senga baraka boʻlib keladi deydi. Alisher Isayev ham aytadiyu 3D fikirlash deb Foydani 10 % ehson qilish foydani yanada oshiradi chunki quronda yozililgan ehson qilsa 10 baravardan 700 baravargacha qaytada deb

41-video. Jamoa. Oldingi videoda aytganizdez jamoni 80 % biznes egasiga bogʻliq . Yani oʻzimiz qanday boʻlsak jamoni 80% shunaqa boʻladi

42-video. Muvaffaqiyatli yalqovlar haqida. Toʻgʻri men ham juda koʻp eshitganman. Televizorni pultiniyam oʻsha yalqovlar yaratgan boʻsa kerak. Oʻrnidan turib borib televizorni knopkasini bosmasligi uchun

43-video. Qoʻruvni oʻzimizga qarshi ishlatish haqida. Toʻgʻri gapizga qpshilaman. Bu haqida Umidjon Ishmuxamedov ham juda yahwi keyslar berga va oʻzilarni qoʻrqitilar deydi

44-video. Koʻp pul yoʻqtmaslik uchun shogird tushish kerak ekan. Chunki ustoz sizga oʻz xatolarini qilmaslikni oʻrgatadi. Birnechta biznesmenlarga shogirt tushaman deganman yani biznes yoʻnlish boʻyicha ilmiy yoʻnlishds ustozlarim boʻr.

45-video. Oylika ishlash. Biznesmen oylika ishlamaydi daromadga ishlaydi demak daromadi oshishi uchun u bilimli boʻlish kerak. Bir biriga toʻgʻri proporsional

46- video. Pul uchun ishlaydiganlar. Bildimki ishchilarga qadiryat berish kerak ekan. Shunda ular sizni tashalb ketishmaydi

47-video. Muammo. Toʻgʻri muvaffaqiyatli biznesmenlar muammoga toʻgʻri tomondan uni yechish uchun deb qaraydi boshqalar esa uni ofat deb qarasa kerak. 9 ni ham 2 tarafdan koʻrsa har hil boʻladiyu

48-video. Instagram toʻgʻri aytasiz pul bermaydi. Toʻgʻri sizlarning va boshqa biznesmenlarning blogidan koʻp narsa oʻrganamiz. Menimcha bu biznesmenlar bilan biz folowerlar oʻrtasdida qadiryatlar paydo boʻladi

49-video. Ishlab chiqarganga 1 tanga.... Toʻgʻri Xayrullo aka juda toʻgʻri aytilar chunki chunki asosiy marja sotuvda boʻlsa kerak. Shuning uchun ishlab chiqrishdan sotuvgacha boʻlan tizim yaratish kerak

50-video. Savdoni toʻgʻri belgilash. Toʻgʻri ishlab chiqaruvchi narxni belgilaydi. Toʻgʻri doʻkonlardagi yi karzinkadagi yahshi joylar pulli qimmat munimcha u joyda qiymat xosil boʻlmaydi. Qiymat hosil qiladi mahsulot zoʻr boʻlsa insonlarga foyda bersa va marketing yashi qoʻyilsa

51-video.Tagimda malibuu.. Toʻgʻri hozirgi yoshlar shunaqa faqat baʼzilari shunaqa. Xayrullo aka bu avlodalar haqida juda koʻp maʼlumotlar bergan

52-video. Sherikchilk, Xayrullo Shokirovdan. Sherikni aldamaslik va uni haqqini 100% berish kerak ekan

53-video. Maqsad doimo boʻlish kerak ekan va vilimlarimizni doimo qoʻllashimiz kerak ekan. Maqsadsizlardan sal naroqda boʻlish kerak ekan

54-video. Xayrullo akadan pulsiz biznes boshlash. Pul yoʻq boʻlsa biznesga ishchi boʻlib 0 dan koʻtarilish kerak ekan.

55-video. Maqsadlar Xayrullo akadan. Maqsadlarni toʻgʻri qoʻyish kerak ekan, xalqqa yordam beraman, bilimli insonlarni koʻpayishiga sabab boʻlamn deb

56-video Asia consult haqida . Bu kompaniya yurtimiz talabalarini chet elda bilim olishiga cheteldagi universitetlarga kirishiga yordam berar ekan. Online hizmat ham koʻrsatar ekan

57-video. Biznesga krishiz haqida. 13 yil zavotda ishlab keyin biznesga oʻtgan ekansiz oʻtib ham pul yoʻqotgan ekansiz. Lekin uchratgandayam juda kuchli insoni Sayidmurod Davlotovni uchratgan ekansiz

58-video. Xatolar. Koʻpchilik biznesni shundo bishlar ekan yani planlashtirmasdan. Agar plan qilib maqsad qilib boshlasak yahwi boʻlarka

60-video. Bilamizku qilmaymiz. Toʻgʻri aytingiz koʻpchilik shunaqa menimcha. Bilim olib uni ishlatishim uni qoʻllahimiz kerak eka

61-video. Biznesda pu yoʻqotmaslik uchun. Siz aytmoqchi oʻzimiz sohamizdagi biznesmendan maslaht olishimiz kerak ekan. Ozgina sarf harajat bplarkanu lekin ertag katta pulga tushmas ekanmiz

62-video. Muhitni zoʻr tushintiribsiz . Sening muhiting yo 5 ta yaqin doʻsting kim boʻlsa sen ham shu boʻlasan deyishadiyu

63-video. Biznesda tanish bilish. Tanish bilish albatta boʻlish kerak ekan va ulardar sizz uchu + ga ishlash kerak eka . Alisher Isayev aytgan edi amerkada bir tanishi amerkada tanish bilishsiz ish boshlab boʻmedi dega ekan

64-video. 1500$ topilmasang. Juda zoʻr keys bergan ekan Saidmurod Davlatov. Bilimimizga investitsiya qilishimiz kerak ekan

65-video. Bilmay qarz olib ish boshlash. Juda yahwi keyslar boʻlgan ekan. Bilasadan turib ish boshlash qiyin boʻladi undan qiyini qarz olib boshlash ekan

66-video. Biznesda oʻrindan turish Millioner Ashurovda . Biznsda chuqurga tushganda albatta undan chiqish kerak ekanva menimcha bunda bizga yaqinlarimiz doʻstlarimiz yordam beradi

67-video. Yoshlardagi xatolar. Pul yigʻib biznes bishlashdan oldin biznes boʻyicha bilmlar olish kerak ekan.

68-video. Kuchli kamanda tuzish . Bildimki kuchli jamo tashkil qilsa boʻladi lekin uni saqlab qolish ham kerak ekan. Uni saqlab qolish uchun adolatli qarorlar qabul qilish kerak eka

69-video. Bizneslar nega yopilib ketadi. Menimcha bu video nega 5% bizneslar gullab ketadi degan savolga javob boʻlobdi.

70-video. Marketingni biznesda oʻrni. Marketingsiz biznes boʻlmaydi yani biznesni rivojlanishidayam uni kelajakda oʻsishidayam marketingni oʻri balan ekan

71-video. Senga hali bor. Koʻpchilikda shunaqa boʻlarkan oʻzi va shu narsa u odamni rivojlanishida turtki boʻlar ekan. Menga ham shunaqa deyishgan. Yani bir dori sotadigan akaga borib shogirt tushmoqchi boʻganman va u omagan unga toʻliq ishlaydigon odam kerak ekan, keyin men unga shunaqa baʼzi ishlarizda yordam beraman desam sizga hali bir deb siz mani ishchimdan ham kam narsa bilasiz dega

72-video. Sotuvni bilmaslik. Menimcha oʻzi asosiysi sotish boʻsa kerak. Albatda bir sohaga kirmoqchi boʻlsangiz oʻsha sohada nima boʻlayotgani haqida sotuvlar qanday boʻlayotgani haqida maʼlumotlarga ega boʻlish kerak eka

73-video. Pul yigʻish. Koʻchilik pul yigʻolmaydi yigʻsa ham ishlatib qoʻyadi. Shuni bildimki 10% daromadan asta sekin yigʻib borish kerak ekan

74-video. 100$ bilan biznes boshlash. Juda yahshi keys beribsiz. Buni albatta ishlatib koʻrish kerak va soatni nafaqat tanishlar balki internet orqali sotish kerak

75-video. Kitob oʻqish haqida. Juda toʻgʻri gapiribsiz, albatta ertaga yiqilganda baribir oʻqiydi oʻrganadi

76-video. Talabalarga maslahat. Yahshi tavsiyalar beribsiz. Men ham oʻz sohamda ishlab koʻrganman yani aptekada, keyin dori zavodda ishlamoqchi boʻlgandim olishmadi. Hozir biznesmenlardan tekin bilim olip yuripman bepul treninglarga borib

77-video. Uylanmoqchi boʻganlarga. Yana oʻsha trendagi tema boʻydoqlarni toʻchkasiga urasda. Maslahatlarizga amal qlamiz 100%

78-video. Ota-ona duosi. Ota-onamizni doimi huramad qilishimiz va ulardan doimi duo olishimiz kera ekan

79-video. Kitob tavsiyasi . Aytgan kitoblaringizni oʻqib chiqamiz. Zoʻr kitoblar tavsiya qildingiz

80-video. Biznesda xatolar. Shuni bildimki sotuv ilmini chuqurroq oʻrganish kerak eka. Faqat sotuv emasa boshqa bilimlarni ham egalash kerak ekan. Bu nilimlar bizlarni keljakda xato qilishimizda asrar eka

81-video. Boy odamlar kimlar. Boy odamlar berishni biladigon odamlar ekan. Chunki Alloh birni bersang 10 ni beraman degan kamida. Shuning uchun koʻproq berishni bilish kerak va uni aytish kerak emas